

## HILDITCH UND QUALITÄT

Wir nehmen unseren Qualitätsanspruch sehr ernst: Wir wollen die besten sein, denn schließlich verkaufen wir nicht einfach Medizintechnik, sondern die aus Ihrem Hause.

Sie wollen die Sicherheit, dass wir genau wissen, was wir tun, und dies tun wir auf höchstem Niveau der Qualitätsstandards.

Zuletzt passen wir unsere Arbeit natürlich an die Gesetzesgrundlagen der jeweiligen Länder an, in denen wir arbeiten.

Keine andere Firma, die Medizintechnik und Inventar per Onlineauktion verkauft, ist in Europa so erfolgreich und erfahren wie die Hilditch Group.



Auktionshaus und Asset-Management  
Ein umfassendes Asset-Management-Programm  
für das Gesundheitswesen



The Hilditch Group  
Gloucester Road Trading Estate  
Malmesbury  
SN16 9JT  
UK

Tel: +44 (0)1666 822577  
Fax: +44 (0)1666 825597  
[www.hilditchgroup.co.uk](http://www.hilditchgroup.co.uk)  
[sales@hilditchgroup.co.uk](mailto:sales@hilditchgroup.co.uk)

Hilditch Group Europe  
– Deutschland

Büro:  
Wiesenstr., 5  
D-64347 Griesheim  
Tel: +49 6155 8787890  
Mobil: +49 159 03045218  
[vertrieb@hilditchgroup.eu](mailto:vertrieb@hilditchgroup.eu)  
[www.hilditch.de](http://www.hilditch.de)  
[www.hilditchgroup.eu](http://www.hilditchgroup.eu)

Hilditch Group Europe  
- Spanien und Portugal

Amelia Mainer Martos  
Tel: +44 1666 822577  
[amelia.mainer@hilditchgroup.eu](mailto:amelia.mainer@hilditchgroup.eu)





## WIEDERVERKAUF VON INVENTAR

Krankenhäuser investieren große Summen in den Einkauf medizinischer Ausstattung. Durch unsere Auktionen können Sie Ihre Erträge mit dem Verkauf von Gebrauchtgeräten noch einmal erhöhen. Nutzen Sie vor der Inzahlungnahme durch Hersteller unseren Service um im Vorfeld den Marktwert zu prüfen.

Wir bieten einen kosteneffizienten, qualifizierten Entsorgungsservice, der gleichzeitig für unsere Kunden die Gewinne aus Gebrauchtgeräten steigert.

Wir können sämtliches Inventar, sofern es einen Wert hat, für Sie veräußern. Das beinhaltet alle Arten medizinischer Einrichtung beispielsweise aus der Radiologie, sämtliche Anlagen und Maschinen sowie Großküchenausstattung. Mit über 14.000 registrierten Käufern aus aller Welt können wir so Höchstpreise garantieren.

Großgeräte wie Computertomographen können wir nach der Versteigerung direkt vom Käufer auf dessen Kosten abholen lassen, oder wir sammeln beweglichere Geräte in unserem Lager und versteigern diese von dort aus.





## STANDORTAUFLÖSUNGEN

Die Hilditch Group verkauft jährlich Inventar aus dem Gesundheitswesen im Wert von mehreren Millionen Euro. Wir bieten einen vollständigen Service zur Auflösung Ihres Standortes – darin sind wir nach über 90 Standortauflösungen in Großbritannien Spezialisten. Gerne unterstützen wir Sie in allen Aspekten des Verkaufs Ihrer Sachgüter.

Auch bei der Gestaltung von Verträgen stehen wir beratend zur Seite – ein guter Weg, um Kosten zu sparen und gleichzeitig einen Gewinn aus dem Verkauf von Sachgütern zu erzielen, sei es nun ein Artikel oder das gesamte Klinikinventar.

Wir und unsere Partner können Standorte jeder Größe auflösen, indem wir die Entsorgungskosten mit den erzielten Gewinnen aus dem Verkauf von Inventar verrechnen. Wir nutzen moderne Wege zur Abfallaufbereitung, um möglichst viele Materialien zu recyceln und nicht auf Mülldeponien ablagern zu müssen.

Keine andere europäische Firma bietet Ihnen mehr Expertise im Hinblick auf Umbaumaßnahmen von Kliniken – all dieses Know-how stellen wir gerne zur Verfügung.



## MÖGLICHKEITEN DES VERKAUFS

Medizintechnik und Klinikinventar sind so vielseitig, dass wir Ihnen für Ihr überzähliges Inventar auch verschiedene Möglichkeiten des Verkaufs anbieten möchten, um es möglichst gewinnbringend für Sie zu verkaufen.

### ONLINE AUKTIONEN

Wir verkaufen einen enormen Umfang von Medizintechnik und Klinikinventar über unsere Onlineauktionen. Entweder holen wir diese ab und transportieren sie in unser Depot und katalogisieren die Artikel dort, oder wir versteigern unbewegliche Güter direkt vor Ort in Krankenhäusern.

Auktionen vor Ort sind eine kosteneffiziente Möglichkeit, um Großgeräte wie zum Beispiel Röntgensysteme zu verkaufen. Der Käufer entfernt diese nach der Versteigerung auf seine Kosten, weshalb wir auf Transport- oder Demontagegebühren verzichten können. Sämtliche Onlineauktionen werden im Vorfeld von unseren Medizintechnikern katalogisiert, um unseren Käufern fachmännische Zustandsbeschreibungen bereitstellen zu können. Obwohl wir sämtliche Artikel „verkaufen wie gesehen“, erreichen wir durch Beschreibungen unserer Techniker häufig höhere Preise.

Unsere Onlineauktionen sind ein bequemer, effektiver Weg, um fast alle Arten von Medizintechnik und Klinikinventar durch konkurrierende Gebote an einen weltweiten Käuferkreis zu verkaufen.





## MÖGLICHKEITEN DES VERKAUFS (FORTSETZUNG)

### DER "DEALING ROOM"

Das ist unser maßgeschneiderter Verkaufsservice für unsere Kunden. Seit vielen Jahren pflegen wir eine hervorragende Zusammenarbeit mit meinungsbildenden Käufern in Kliniken auf der ganzen Welt. Viele kaufen nur ungern größere medizintechnische Geräte wie Computer- oder Magnetresonanztomographen via Onlineauktion; sie ziehen einen zuvor vereinbarten Preis vor.

Unser „Dealing Room“ bringt die Verhandlungspartner zusammen und ebnet so den Weg hin zu einem erfolgreichen Geschäftsabschluss. Wir verhandeln einen Verkaufspreis, arrangieren zudem Außerbetriebnahme, Demontage und Abtransport sowie Wartungsvereinbarungen nach Bedarf.

### DIE HILDITCH-PREISGARANTIE

Auktionspreise können schwanken – mit unserer Preisgarantie verpflichten wir uns zu einem Mindestpreis – und zahlen Ihnen die Differenz, wenn die Gebote geringer ausfallen. Wenn die Gebote unserer Käufer höher als Ihr Mindestpreis ausfallen – umso besser: Dann profitieren Sie natürlich vom höchsten abgegebenen Gebot. Statt Ihre Gebrauchtgeräte bei Herstellern in Zahlung zu geben, können Sie mit unserer Preisgarantie sicher sein, keine Verluste durch eine Versteigerung zu erwirtschaften.

### KOMPLETTKAUF

Im Zweifel kaufen wir auf Ihren Wunsch auch Ihre überzähligen Geräte und Ihr aussortiertes Inventar vollständig auf. Wir bieten attraktive Preise anhand des jeweiligen Marktwertes und vereinbaren mit Ihnen einen Haftungsausschluss. Sensible Patientendaten werden sorgsam mehrfach von uns überschrieben. Darüber stellen wir Ihnen selbstverständlich einen Nachweis aus.





## WERTERMITTLUNG

Als der führende Wiederverkäufer von Medizintechnik und Klinikinventar in Europa sind wir maßgeblich an der Entwicklung dieses Marktes innerhalb des letzten Vierteljahrhunderts beteiligt. Wir haben somit konkurrenzlose Erfahrungen und Kenntnisse aktueller Marktpreise. Dabei ist uns unsere umfassende Datenbank mit allen Preisen der letzten Auktionen hilfreich.

Wir können Sie also gerne mit Preisvergleichen für beinahe alle Arten von Medizintechnik und Klinikinventar unterstützen. Darüber hinaus bieten wir Ihnen eine Vielzahl von Möglichkeiten zur Wertermittlung und Begutachtung nach Ihren Vorstellungen.

## GESCHÄFTSÜBERGABEN

Der moderne Gesundheitsmarkt nutzt immer häufiger Methoden zur wirtschaftlichen Effizienz – beispielsweise mittels Outsourcing. Dabei können wir den Transferwert für die Geräte und das Inventar einer Abteilung oder einer ganzen Klinik bewerten. Wir unterstützen Sie bei Verhandlungen, ob Sie nun eine externe Abteilung in Ihrem Hause etablieren möchten oder etwas an einen Dienstleister ausgliedern möchten.

## RESTWERTERMITTLUNG

Wenn Sie als Klinik verschiedene Finanzierungsmöglichkeiten suchen oder über Leasing von Geräten nachdenken, dann nutzen Sie unsere Restwertgutachten als ein grundlegendes Instrument für die Prognose zukünftiger Erträge und des zukünftigen Wertes Ihrer Ausstattung. Wir bieten Ihnen Wertprognosen für Ihre medizintechnischen Geräte an: Im Gegensatz zur klassischen Abschreibung gibt Ihnen unsere Einschätzung eine klare Vorstellung vom Wert Ihres Medizingerätes im Laufe seines Einsatzes. So können Sie entscheiden, ob Sie etwas nach fünf, sieben oder zehn Jahren ersetzen möchten. Auf diese Weise können Sie Ihre Leasinggeräte effektiv verwalten, aber genauso können Sie Ihr Budget für den Austausch Ihrer Geräte über Jahre im Voraus planen. Wir unterstützen Sie gerne bei Ihrer Entscheidung, ob Sie Medizintechnik neu beschaffen oder in Zahlung geben sollten.

## MARKTWERTE

Wir ermitteln den gegenwärtigen Marktwert für Ihre Geräte durch verschiedene Herangehensweisen: Einerseits durch den gezielten Verkauf eines Artikels an interessierte Käufer oder durch eine Einschätzung anhand vergangener Auktionen.



## MEDIZINTECHNIK

Detaillierte Beschreibungen der zu verkaufenden Geräte sind unerlässlich. Beinahe alle unsere Käufer können sich per Onlineauktion keinen persönlichen Eindruck von ihnen verschaffen und sind somit auf die Zustandsberichte unserer Techniker angewiesen. Das Netzwerk aus Medizintechnikern deckt jedes Land Europas ab und bietet Ihnen eine große Breite an medizintechnischen Dienstleistungen wie beispielsweise:

- Unterstützung des Verkaufs durch detaillierte Zustandsbeschreibungen und auf Wunsch des Verkäufers auch Wertsteigerung von Artikeln durch Wartung und Reparatur von Medizingeräten. Zusätzlich bieten wir den Käufern die Möglichkeit der Wartung und Installation zum sofortigen klinischen Einsatz.
- Zustandsbeschreibungen, vorbeugende Wartung, Instandhaltung und Reparatur für einen Großteil medizintechnischer Geräte.
- Installation, Deinstallation, erneute Inbetriebnahme bei Ihnen vor Ort oder Veräußerung des Gerätes.
- Unterstützende Leistungen beim Leasing von Einrichtung: Wertermittlung am Ende von Leasingverträgen oder andere spezialisierte Dienstleistungen.